

Baker Tilly (Luxembourg) rejoint la plateforme Baker Tilly Benelux



Baker Tilly (Luxembourg) rejoint la plateforme Baker Tilly Benelux, aux côtés des firmes néerlandaise et belge. Simultanément, le cabinet annonce des évolutions au sein de sa gouvernance et la nomination de quatre nouveaux associés.

Jean-Claude Lucius et Jean-Philippe Mersy se retirent progressivement de la gestion quotidienne du cabinet, qu'ils continueront d'accompagner pendant une phase de transition.

Yannick Ravaine devient CEO et Arnaud Delalle présidera le conseil.

Michaël Duval, Loïc Heinrich, Nicolas Meyer et Julie Ratajczak rejoignent le partnership.

À l'issue de l'opération, la plateforme comptera 25 bureaux et environ 1 500 collaborateurs.

1. Pourquoi rejoindre la plateforme Baker Tilly Benelux ?

Luxembourg est un marché international par nature. Nos clients ont des activités, des actionnaires et des structures dans plusieurs pays. Ils attendent un cabinet qui maîtrise cette complexité tout en restant proche de leurs réalités.

La plateforme nous donne cette dimension. Une expertise plus large, davantage de spécialistes et une capacité d'investissement renforcée. De quoi accompagner des projets plus ambitieux et traiter des dossiers à forte dimension transfrontalière.

Nous avons aussi choisi le bon moment. La transmission intervient alors que le cabinet est en pleine croissance, au profit d'une nouvelle génération issue de nos propres équipes.

Enfin, nous avons choisi des partenaires qui nous ressemblent : deux firmes du même réseau, partageant les mêmes standards de qualité, la même culture entrepreneuriale et la même volonté de préserver leur autonomie de fonctionnement.

Nos clients conservent leur cabinet et leurs interlocuteurs habituels. Nous conservons notre gouvernance, notre proximité et notre capacité de décision au Luxembourg.

2. Qu'est-ce que ce rapprochement va concrètement apporter à vos clients et à vos équipes ?

L'objectif est simple : offrir davantage de possibilités sans changer ce qui fait notre force depuis plus de cinquante ans.

Pour nos clients, cela signifie un accès facilité à davantage d'expertises au sein du Benelux, une meilleure coordination sur les dossiers internationaux et la possibilité d'être accompagnés sur des projets pluridisciplinaires, tout en conservant leurs interlocuteurs habituels au Luxembourg. Nos clients locaux gardent le cabinet de proximité qu'ils connaissent.

Pour nos équipes, cela ouvre un accès direct à de nouvelles expertises, à davantage de coopération entre pays et à de nouvelles perspectives de développement professionnel.

La plateforme est par ailleurs accompagnée par Inflexion, actionnaire minoritaire, qui soutient les investissements nécessaires à son développement. Cela nous permettra d'accélérer nos investissements dans la technologie, l'intelligence artificielle et le recrutement de spécialistes, la conduite stratégique et opérationnelle restant entre les mains des associés de chaque pays.

3. Quelles sont les nouvelles ambitions associées à ce partenariat ?

Nous voulons accompagner des clients toujours plus ambitieux sur des dossiers toujours plus pointus. De nombreuses opérations menées depuis le Luxembourg impliquent aujourd'hui plusieurs juridictions. Notre ambition est de les accompagner de manière encore plus intégrée,

grâce à la plateforme Benelux et au réseau international Baker Tilly.

Nous souhaitons également accélérer nos investissements dans les outils numériques et l'intelligence artificielle. La qualité du conseil repose désormais autant sur l'expertise humaine que sur les technologies qui la soutiennent.

Enfin, nous voulons continuer à attirer, développer et fidéliser les meilleurs talents. La nomination de quatre nouveaux associés issus du cabinet illustre cette volonté de construire l'avenir à partir de nos propres équipes.

Le Luxembourg reste au cœur de notre projet. Nous voulons y renforcer encore notre position, avec davantage d'expertises, des équipes plus fortes et des mandats toujours plus exigeants.