Lemanik Asset Management devient Fundsight : une nouvelle identité au service d’une ambition internationale

Le changement de nom de Lemanik Asset Management en Fundsight marque bien plus qu’un simple rebranding. Il symbolise l’entrée dans une nouvelle ère, portée par l’arrivée de BlackFin Capital Partners comme actionnaire unique et Xavier Parain, ancien directeur de la gestion d’actifs à l’Autorité des Marchés Financiers en France, fort de 30 années d’expérience au sein d’institutions financières de premier plan, en tant que CEO.

Fundsight a pour volonté d’accélérer le développement d’un modèle de société de gestion indépendant (« Third Party Manco »), pure player et agile, afin de répondre au mieux aux besoins spécifiques des asset managers à travers le monde.

Fundsight reflète le cœur de métier de l’entreprise : la gouvernance des fonds. Elle évoque à la fois la clarté, l’expertise et la vision stratégique offertes aux clients. Le nouveau logo, à la fois dynamique et affirmé, traduit l’élan d’innovation, de croissance et d’ambition qui anime l’ensemble des équipes.

Ce changement s’inscrit dans une stratégie claire : construire une « manco pure player » indépendante. Fundsight s’adresse aux investisseurs institutionnels de tout type (sociétés de gestion, family offices, banques privées, compagnies d’assurances, conseillers en investissement), qui recherchent une alternative agile et efficace à la standardisation des grands acteurs du marché pour la gestion de leurs fonds d’investissement. Grâce à un modèle en architecture ouverte, chaque client peut choisir librement ses administrateurs de fonds et ses dépositaires, en fonction de ses besoins spécifiques et de sa stratégie d’investissement.

Cette vision a été partagée avec l’ensemble des clients et de nombreux prospects rencontrés au cours des trois derniers mois en Europe, en Amérique et en Asie. L’enthousiasme est palpable, et les premiers résultats concrets ont rapidement suivi : la sélection de Fundsight comme société de gestion de référence pour la Sicav Emergence, le fonds des investisseurs institutionnels de la place financière de Paris, en est une illustration majeure.

Dans le prolongement de cette dynamique, l’entreprise accélère son déploiement à l’international. Si son cœur opérationnel reste basé en Europe, elle dispose désormais de deux hubs commerciaux et relationnels à Hong Kong et à New York, afin d’être au plus près des clients asiatiques et américains. Ces bureaux sont animés par des équipes locales, composées de *business developers* et de *relationship managers*, assurant un accompagnement de proximité, en phase avec les besoins locaux.

Parallèlement, Fundsight a engagé une feuille de route ambitieuse en matière d’IT et de digitalisation, déjà partagée avec plusieurs clients stratégiques. Celle-ci vise à renforcer l’efficacité opérationnelle et à intégrer progressivement des services à forte valeur ajoutée. Forte de cette dynamique, l’entreprise explore également des opportunités de croissance externe, à travers des rapprochements avec des sociétés de gestion partageant une même culture d’indépendance, de rigueur et d’attention portée au client, mais aussi des cessions d’activités au sein d’institutions financières et de gérants d’actifs, dans le cadre de partenariats à forte création de valeur pour l’ensemble des parties prenantes.

« Fundsight n’est pas qu’un nouveau nom : c’est un engagement de notre équipe. Celui d’apporter à nos clients un modèle clair, agile et en phase avec leurs besoins et exigences de qualité et de conformité. Notre ambition est de bâtir, avec eux, la société de gestion de référence pour la domiciliation de fonds en Europe pour les années à venir », déclare Xavier Parain, CEO de Fundsight.